

ООО "СЛТ"

Цена контракта 310 млн. руб.
(27 678 572 Юаня)

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Просрочена ЭЦП
- Контракт в ин. валюте
- Отсутствует опыт

ЗАДАЧА

- Выдать БГ на возврат аванса на 173млн (14 786 325 юаня) по закрытому аукциону по 223ФЗ

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана в рублях по курсу ЦБ на день выдачи
- Аванс получен
- Клиент доволен

ПОЛУЧЕНИЕ БГ ПРИ ОТСУТСТВИИ СОПОСТАВИМОГО ОПЫТА ПО ПОСТАВКЕ ИЗ КИТАЯ

В ходе анализа был обнаружен опыт работы с коммерческими контрактами, но банки его не принимали. Было принято решение вести сделку в ручном режиме, в ходе переговоров один из дружественных банков согласовал выдачу.

Подготовили заранее все пояснительные письма по ситуации клиента и когда банк прислал запрос у нас были готовы все ответы.

Основным аргументом с нашей стороны была имеющаяся контрактная база, убедили банк зачесть данный опыт как требуемый, подготовили всю сопроводительную/пояснительную документацию.

МЕНЕДЖЕР: Гульнара Хубеева

ГАРАНТИЯ ДЛЯ ГОСКОМПАНИИ

При анализе действительно удивились, т. к. клиент входит в Госструктуру. Но Банки крайне негативно относятся к подобной форме собственности предприятия.

Проведя переговоры с Банками-партнерами мы нашли возможность завести данного клиента не через стандартный портал, а в ручном режиме и индивидуально его согласовать.

ИБХ РАН

Цена контракта 18 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Проведен анализ Госструктуры

ЗАДАЧА

- Требуется БГ для Госкомпании
- Получил значительное количество отказов во многих Банках

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ООО "Комплектация"

Цена контракта 20 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- отсутствует сопоставимый опыт

ЗАДАЧА

- Найти решение при исчерпании лимитов, открытых в Банках

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ ПРИ ИСЧЕРПАННЫХ ЛИМИТАХ

Проведён анализ и найден перечень Банков, в которых есть возможность увеличить лимит, либо открыть новый.

Принято решение сфокусироваться на одном Банке, с которым у нас имеются хорошие отношения.

Проведены переговоры, в ходе которых удалось убедить Банк в благонадежности клиента.

МЕНЕДЖЕР: Александра Сулова

БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ ДЛЯ "РЖД" ПРИ ОТСУТСТВИИ ОПЫТА

Принято решение сфокусироваться на одном Банке, с которым у нас имеются хорошие отношения.

Проведены переговоры, в ходе которых удалось убедить Банк в благонадежности клиента.

ООО "Золотой стандарт"

Цена контракта 13 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Нет сопоставимого опыта
- Есть убыток в году

ЗАДАЧА

- Переобеспечение по 223ФЗ
- Заказчик РЖД

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ООО "Спаун"

Цена контракта 100 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- отсутствует сопоставимый опыт

ЗАДАЧА

- выдать банковскую гарантию на аванс по 223ФЗ

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ ПРИ ОТСУТСТВИИ СОПОСТАВИМОГО ОПЫТА

В ходе анализа был обнаружен опыт ранних лет, но его не принимали Банки.

В ручном режиме выявили, что клиент производил ремонт в одном из Банков в 20150 – 2016 годах по выигранному тендеру. Обратились в это Банк, предоставив развёрнутое пояснительное письмо с отметкой о том, что клиент проходил полную проверку этим Банком и исполнил контракт без нареканий.

Удалось выдать БГ в этом Банке и часть в других.

МЕНЕДЖЕР: Александра Пшокина

ПОЛУЧЕНИЕ ГАРАНТИИ ПРИ УБЫТКЕ В 50 МЛН. РУБ.

Банки крайне негативно относятся к клиентам с неустойчивым финансовым положением. Убыток в 50 млн. руб. не давал шансов на получение БГ.

Было принято решение вести сделку в ручном режиме. В ходе переговоров один из дружественных Банков согласовал выдачу. Условия были вполне приемлимыми: вексель – 26 млн. руб. и комиссия, которая покрывала риски Банка.

МЕНЕДЖЕР: Александра Семеняк

ООО "Экоцентр"

Цена контрактов 85 и 88 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Есть убыток по году в 50 млн. руб.

ЗАДАЧА

- выдать КБГ на исполнение без аванса

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ООО "Энергогазстроймонтаж"

Цена контракта 113 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- отсутствует сопоставимый опыт
- получали отказы

ЗАДАЧА

- исполнение крупного контракта с авансом

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ ПОД ПОРУЧИТЕЛЬСТВО МУНИЦИПАЛИТЕТА

Было принято решение проработать вопрос с поручительством.

В ходе анализа выявлена связь с компанией, у которой имеется сопоставимый опыт. Но Банкам этого было недостаточно.

Нестандартным решением стали переговоры с администрацией города Великие Луки, результатом которых стало поручительство муниципалитета.

МЕНЕДЖЕР: Александра Семеняк

ВЫДАЧА БГ ПРИ НАЛИЧИИ ПРИЗНАКА НОМИНАЛЬНОГО СОБСТВЕННИКА И РНП

Заблаговременно подготовлены ответы на все возможные вопросы от Банков. Согласованы с клиентом. Как только в официальных источниках исчезла информация о РНП по решению суда – оперативно направлены полные пакеты документов в Банки.

Т. к. учредитель обладал признаками номинального учредителя – также подготовлены подробные пояснения по статусу собственника (депутат), которые удовлетворили Банки.

МЕНЕДЖЕР: Александра Семеняк

ООО "Армсах"

Цена контракта 350 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Работа по выводу из РНП ведётся, но времени очень мало
- Номинальный учредитель

ЗАДАЧА

- работа с клиентом из РНП
- было получено множество отказов от Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ООО "Грант"

Цена контракта 268 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Первый госконтракт на крупную сумму
- Авансирование 50%

ЗАДАЧА

- получить одобрение на БГ без потери времени

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ПЕРВЫЙ КРУПНЫЙ ГОСКОНТРАКТ

Проанализировав ситуацию поняли, что у клиента первый госконтракт на значительную сумму + авансирование на 50% (сдерживающий фактор для Банков).

Идентифицировано, что у клиента есть значимый опыт у нефтяных компаний (отсыпка скважин – это тоже дорого). В связи с ограниченным временем мы приняли решение сфокусироваться на двух Банках и плотно вести работу с ними. В итоге получили 2 одобрения и клиент выбирал где ему было выгодно.

С первого контакта до выдачи – 17 календарных дней.

МЕНЕДЖЕР: Антон Горбатенко

НЕСТАНДАРТНЫЙ ПРЕДМЕТ СДЕЛКИ

Рассмотрев ситуацию поняли, что причина в нестандартном предмете сделки (300 квартирный дом). Банкам клиент нравится с точки зрения опыта и финансового состояния, но с другой стороны они его опасаются из-за рисков, связанных с предметом сделки.

В итоге не отработывали длительные пояснения, а провели переговоры с дружественным Банком.

Через 2,5 недели БГ была одобрена.

РК "Инвест"

Цена контракта 47 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Нестандартный предмет сделки

ЗАДАЧА

- получить одобрение на БГ без потери времени, есть зависшие БГ без одобрения

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ГК "Абсолют"

Цена контракта 22 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Есть убыток по году
- Арбитраж с заказчиком

ЗАДАЧА

- получить одобрение на БГ после многочисленных отказов от Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ВЫДАЧА ГАРАНТИИ ПРИ УБЫТОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Согласовано продвижение БГ в ручном режиме. Показали, что ситуация по году была временной. За 9 месяцев достигнуты хорошие показатели и есть возможность их проаудировать.

По судам подготовили пояснения, что момент технический. Заказчик вынужден был их допустить. На благонадёжность клиента это не влияет.

ПОЛУЧЕНИЕ БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ ПРИ ОТКРЫТОЙ КАРТОТЕКЕ

Было принято решение сфокусироваться на одном Банке, с кем у нас имеются хорошие отношения.

Проведены переговоры, в ходе которых удалось убедить Банк в благонадёжности клиента.

МЕНЕДЖЕР: Владимир Муджиков

ООО "Осирис"

Цена контракта 20 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Список Банков ограничен
- Оборонзаказ
- Суды
- Картотека (исполнительное производство)

ЗАДАЧА

- получить одобрение на БГ после отказа множества Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен

ООО "Гермес"

Цена контракта 22 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Слабое финансовое положение
- Отсутствие сопоставимого опыта

ЗАДАЧА

- получить одобрение на БГ после отказов во всех Банках, работающих с Крымом

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана
- Клиент доволен и получил аванс

ОДОБРЕНИЕ БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ ДЛЯ КОМПАНИИ ИЗ КРЫМА

Принято решение реанимировать сделку в одном Банке.

Проведён сложный раунд переговоров с этим Банком, в ходе которых достигли договорённости на незначительное снижение суммы гарантии (после первой КС).

МЕНЕДЖЕР: Владимир Муджиков

ОДОБРЕНИЕ БГ ПРИ НЕДОСТАТОЧНОМ ОПЫТЕ И РИСКОВОМ ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

Проанализировав ситуацию мы поняли, что ситуация тяжёлая, но не критичная.

Мы подобрали Банк, в котором клиент предварительно проходил по скоринговым параметрам.

Подготовили заранее все пояснительные письма по ситуации клиента. И когда Банк присылал запрос – у нас были готовы ответы.

МЕНЕДЖЕР: Сергей
Самойлов

ООО "Автодорстрой"

Цена контракта 49 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Слабое финансовое положение
- Отсутствие сопоставимого опыта

ЗАДАЧА

- получить одобрение на БГ на исполнение после отказа множества Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана в срок
- Клиент доволен

ООО "Ариус"

Цена контракта 148 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Снижение выручки с 1 млрд. руб. до 4 млн. руб.

ЗАДАЧА

- получить БГ на участие на 49 млн. руб.
- получить БГ на исполнение на 99 млн. руб.

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана в срок
- Клиент доволен

ОДОБРЕНИЕ ГАРАНТИИ ПРИ ПАДЕНИИ ВЫРУЧКИ С 1 МЛРД. РУБ. ДО 4 МЛН. РУБ.

В результате анализа ситуации нами было принято решение подготовить заранее пояснения Банкам, с которыми у нас хорошие отношения.

Проведён ряд переговоров, в ходе которых были выданы гарантии в 3-ех Банках, которые согласились пойти на встречу.

Основным аргументом с нашей стороны была имеющаяся контрактная база, по которой прогнозируемая выручка клиента демонтировала существенный рост.

ОГРАНИЧЕННЫЙ СПИСОК БАНКОВ ПРИ ОТСУТСТВИИ ОПЫТА

В результате анализа ситуации нами было принято решение сфокусироваться на работе с одним из Банков из списка, с которым у нас рабочие отношения.

Мы подготовили обоснование, что имеющийся у компании коммерческий опыт практически полностью аналогичен требуемому.

ООО "ИнтерТулМаш"

Цена контракта 31 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- жесткий список Банков
- Отсутствие опыта исполнения госконтрактов

ЗАДАЧА

- получить БГ по списку Банков Заказчика после отказа нескольких Банков в ограниченные сроки

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана в срок
- Клиент доволен

ООО "Новые технологии"

Цена контракта 42 млн. руб.

ЗАДАЧА

- получить БГ и займ на участие в ограниченные сроки

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Выявлено слабое финансовое положение
- Ограниченный срок в 3 дня

РЕЗУЛЬТАТ

- Клиент победил
- Контракт успешно заключен
- Клиент доволен

КОНТРАКТ НА 42 МЛН. РУБ. В СЖАТЫЕ СРОКИ

Учитывая слабое финансовое состояние было принято решение вести на займ.

Показав нашей дружественной микрофинансовой организации, что риска по данной сделке практически нет, мы выдали займ за 3 дня с момента первого звонка клиента.

ПОЛУЧЕНИЕ БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ ПРИ ФССП ДИРЕКТОРА

Мы разбили гарантии на 9 Банков и подготовили пояснение по судебным приставам и блокировкам расчетного счета, которые удовлетворили Банки.

СЗ "Диверс девелопмент"

Цена контракта 295 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- ФССП у директора, которое не имелось возможности погасить до выдачи гарантии
- сумма контракта втрое превышает выручку

ЗАДАЧА

- требуются гарантии на 100% аванс на приобретение жилого помещения после отказа нескольких Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана в срок
- Авансы получены
- Клиент доволен

СК "Альянс"

Цена контракта 100 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Отсутствует опыт исполнения госконтрактов

ЗАДАЧА

- получить БГ после отказа нескольких Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантия выдана в срок
- Клиент доволен

ВЫДАЧА ГАРАНТИИ ПО 44ФЗ БЕЗ ГОСОПЫТА

Проанализировав документы клиента мы выяснили, что он имеет соответствующий опыт, но коммерческий.

Убедили Банк зачесть данный коммерческий опыт, как требуемый, подготовили всю сопроводительную/ пояснительную документацию.

МЕНЕДЖЕР: Гульнара Хубеева

ВЫДАЧА БАНКОВСКИХ ГАРАНТИЙ ПРИ СУДАХ НА МЛРД.

Решением данной проблемы была выдача гарантии в момент перерывов судебных заседаний – вся документация, пояснительные письма и необходимая отчетность были наготове сразу для нескольких Банков для получения быстрого решения. И в момент, когда дело переходило из одного статуса в другое – происходила выдача БГ.

ООО "Горкапстрой"

Цена контракта 275 млн. руб.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ

- Хорошая фин. отчетность
- Суды с гос. заказчиком на 3,5 млрд. руб.

ЗАДАЧА

- требуются БГ на аванс после отказа нескольких Банков

РЕЗУЛЬТАТ

- Гарантии выданы в срок
- Авансы получены
- Клиент доволен